



ZEIT AKADEMIE

Prof. Dr. Jens Weidner

PEPERONI-STRATEGIE

Für mehr Biss im Business

EINFÜHRUNG



»95 Prozent Ihrer beruflichen Konflikte lösen Sie einfülsam, in gedämpfter Tonlage und unter vier Augen. Aber dann gibt es noch diejenigen Kolleg*innen und Mitbewerber*innen, die auf Krawall gebürstet sind und jede Menge Konflikte inszenieren, um Wettbewerbsvorteile zu erzwingen. Auf genau diese konzentriert sich dieser Kurs. Denn Ihr erfolgreicher Umgang mit ihnen macht am Jahresende den Unterschied aus zwischen einem ganz passablen Jahr und einem strahlenden, fetten Erfolg.

Um das systematisch zu erreichen, brauchen Sie eine Strategie. Ich nenne sie die **Peperoni-Strategie**, weil sie den richtigen Schärfegrad definiert, den Sie zum Durchsetzungserfolg brauchen. Sind Sie zu mild, dann werden Sie schnell übervorteilt. Sind Sie übertrieben scharf, dann verbrennen Sie sich und Ihre Mitstreiter*innen. Es kommt also auf das richtige Maß an.«

Prof. Dr. Jens Weidner

CLEVERNESS

im Umgang mit Aggressor*innen

- Die erste Grundregel lautet: Die schlimmste Niederlage für einen/eine Aggressor/-in ist das Ignorieren seiner/ihrer Aggression.
- Die zweite Grundregel bietet eine weitere Reaktionsmöglichkeit. Sie lautet: Die größte Irritation für einen/eine Angreifer/-in ist Ihre Bewunderung seiner/ihrer Aggression!
- Die letzte Grundregel ist etwas für die Mutigen unter Ihnen. Für die, die sich eine kontrolliert-aggressive Attacke zutrauen. Denn der größte Gesichtsverlust für Ihren/Ihre Angreifer/-in ist Ihre Provokation.